



Samuel Pierroz apprécie la haute technologie des machines qu'il utilise au quotidien.

Un pro du ski à votre service

Les vacances de février approchent et la saison bat son plein au Locaski de Carouge. En poste depuis quinze ans, Samuel Pierroz, technicien de support maintenance ski, ou «skiman» comme on dit dans le jargon, prépare avant et pendant l'hiver quelque 9000 paires de skis pour les amateurs de glisse.

Texte: Laurie Martin

Samuel Pierroz, comment en êtes-vous venu à faire ce métier?

J'ai grandi à Méribel (F), en station, et j'ai baigné dans le ski. J'étais au ski-club dès l'âge de 4 ans! Un vrai passionné de ski et des sports de glisse. Puis, comme étudiant, j'ai travaillé dans un magasin de skis. J'y faisais les services et j'adorais cela. Très vite, j'ai su que je voulais en faire mon métier. Je suis donc parti étudier au CNPC (École de commerce du sport) de Grenoble (F) et j'y ai fait des études d'automatisation pour apprendre à gérer le réglage automatique de machines industrielles.

Que préférez-vous dans votre profession?

Allier passion et travail. J'ai toujours eu un intérêt pour les machines elles-mêmes, voulu

comprendre leur fonctionnement, les utiliser et les entretenir au mieux. Alors, m'occuper de machines pour les skis, mon autre passion, c'est top! Je suis très perfectionniste, j'ai toujours envie que le produit soit excellent à sa sortie. Sans doute parce que, en



«Je suis très perfectionniste, j'ai toujours envie que le produit soit excellent à sa sortie»

Samuel Pierroz

tant que grand skieur de rando et de piste, je connais l'importance du soin porté au matériel.

En tant que fin technicien, qu'appréciez-vous sur les machines que vous utilisez au quotidien?

Leur technologie poussée. Ces machines suisses sont très performantes grâce à un système de vacuum qui fonctionne comme des ventouses sur les skis lors des services. Pour les connaisseurs, c'est la meule qui monte et pas le chariot qui descend sur le ski. Cela permet de moins user la semelle du ski en enlevant moins de matière. On a ainsi un ski aux finitions plus propres. J'apprécie aussi le système d'affûtage inhérent à ces machines: un affûtage dit à bandes verticales «grip tech» permettant un service de meilleure qualité.

Quelle est la plus-value du service que vous proposez?

La qualité des machines et l'attention portée à chaque ski passant entre nos mains. Nous souhaitons offrir un service de qualité afin que le client soit satisfait, qu'il ait envie de revenir nous voir et, surtout, qu'il ait du plaisir. On analyse notamment le ski avant de le prendre afin de définir quel service proposer au client selon son état: réparation, petit service pour décrasser, structurer la semelle, affûter des carres et farter, ou grand service où nous rebouchons en plus les trous, les rayures s'il y a de plus gros dégâts sur la semelle. **MM**



Davantage d'informations sur <https://locaski.info> ou en scannant ce code QR.